

L'EVOLUZIONE DEL RUOLO STRATEGICO DEL LABORATORIO NEL PERCORSO DI CURA.

**Come creare valore attraverso l'innovazione,
modelli organizzativi e strategie di sostenibilità**

giovedì 22 ottobre 2026

ALGHERO

Sala Conferenze Quartè Sayal

1 PROVIDER

MC RELAZIONI PUBBLICHE SAS

Via Principessa Jolanda 57 – 07100 Sassari

Tel. 079 299 660 – fax 079 299 660 - direzione@mcrelazionipubbliche.it

Identificativo Ministeriale n.3431

2 NATURA DELL'EVENTO

L'evento è di natura RES della durata complessiva di n.6 ore effettive di formazione

3 DATA

Il corso si svolgerà il 22 ottobre 2026 ad Alghero presso la sala conferenze del Quartè Sayal.

4 RAZIONALE SCIENTIFICO

La medicina di laboratorio sta attraversando una fase di profonda trasformazione, sostenuta dall'evoluzione tecnologica, dalla digitalizzazione dei processi e dalla crescente integrazione tra diagnostica, clinica e organizzazione sanitaria. In questo scenario, il laboratorio è chiamato non solo a garantire qualità, accuratezza e tempestività dei risultati, ma anche a contribuire in modo sempre più diretto ai percorsi decisionali e alla presa in carico del paziente.

L'aumento della domanda diagnostica, l'invecchiamento della popolazione, la maggiore complessità dei percorsi di cura e l'esigenza di garantire risposte rapide e sostenibili rendono necessario ripensare modelli organizzativi, competenze professionali e modalità di accesso alle tecnologie. Automazione, robotica, intelligenza artificiale e soluzioni digitali rappresentano strumenti ad alto potenziale, ma il loro impatto dipende dalla capacità di inserirli in processi coerenti, governati e orientati al valore clinico.

In tale contesto, il procurement assume un ruolo strategico: non più limitato alla sola valutazione economica dell'acquisizione, ma parte integrante di un percorso decisionale che deve considerare appropriatezza, sostenibilità, integrazione nei flussi operativi, impatto sugli esiti clinici e capacità di generare valore lungo l'intero ciclo di vita della soluzione adottata.

Per affrontare questa complessità è essenziale promuovere un confronto strutturato tra professionisti di laboratorio, clinici, direzioni sanitarie, funzioni amministrative e aziende del settore. Solo una visione condivisa, costruita a partire dai bisogni del contesto locale e dalle caratteristiche della rete assistenziale, può favorire scelte tecnologiche realmente efficaci e sostenibili.

L'obiettivo dell'evento è favorire un dialogo multidisciplinare tra i principali stakeholder del processo — clinica, laboratorio e procurement — per analizzare esigenze, opportunità e criticità legate all'introduzione e alla gestione delle tecnologie IVD. Attraverso interventi

frontali e un dibattito conclusivo, saranno condivisi modelli organizzativi ed esperienze utili a orientare le scelte verso un approccio di Total Value of Ownership, in grado di valorizzare non solo il costo di acquisizione, ma anche l'impatto operativo, clinico e organizzativo delle soluzioni diagnostiche, con l'obiettivo finale di migliorare la qualità dei percorsi di cura e il valore generato per il paziente.

5 RESPONSABILE SCIENTIFICO

Dr.ssa Elena RIMINI

Direttore SSD laboratorio analisi territoriale ASL Sassari

6 DESTINATARI

L'incontro è destinato a n.80 partecipanti tra:

- Medici chirurghi specialisti in: Patologia clinica (laboratorio di analisi chimico-cliniche e microbiologia)
- Biologi
- Tecnico sanitario laboratorio biomedico

7 PROGRAMMA

L'EVOLUZIONE DEL RUOLO STRATEGICO DEL LABORATORIO NEL PERCORSO DI CURA.

Come creare valore attraverso l'innovazione, modelli organizzativi e strategie di sostenibilità

10.00	Registrazione dei partecipanti e welcome coffee
10.20	Apertura ed introduzione ai lavori Elena Rimini – Gioacchino Greco
10.30	Il laboratorio del futuro tra competenze, sostenibilità organizzativa e nuovi modelli di governance Marco Moretti
11.00	Gare d'appalto in ambito IVD: dal costo al value-based procurement (oppure Gare d'appalto in ambito IVD e Value-Based Procurement: criteri di valutazione, appropriatezza, sostenibilità e Total Value of Ownership) Adriano Leli
11.30	Procurement strategico e innovazione IVD: dal processo di acquisto alla creazione di valore clinico, organizzativo ed economico Antonello Podda

- 12:00 Economie di scala, standardizzazione della qualità, equità di accesso alle tecnologie e governo dei grandi volumi
Fabio Savini
- 12:30 Integrare bisogni clinici, organizzativi e amministrativi come leva per creare valore nel laboratorio
Roberto Irde
- 13.00 Total-Testing Process: modelli per l'automazione dal prelievo alla refertazione
Elena Rimini
- 13.30 Light lunch
- 14:30 Il Laboratorio del futuro, la sua integrazione nelle reti diagnostiche e le nuove frontiere tecnologiche: la visione di un partner
(Speech non ECM)
Pierluigi Belviso
- 15:00 Tavola rotonda
Clinica, laboratorio e procurement a confronto per un modello regionale orientato al valore
Tutti i relatori e moderatori
- 16.00 Considerazioni finali e chiusura lavori

Questionario ECM da effettuare online sulla piattaforma www.mcrelazionipubbliche.org

8 SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

MC RELAZIONI PUBBLICHE Sas
Via Principessa Jolanda 57 – 07100 Sassari
Tel. 079 299 660 – fax 079 299 660
sito web: www.mcrelazionipubbliche.it
piattaforma FAD: www.mcrelazionipubbliche.org
e-mail: segreteria@mcrelazionipubbliche.it

9 RELATORI E MODERATORI

Dr. Gioacchino GRECO Alghero
Medico chirurgo
Specialista in Ematologia
Direttore SC Medicina di Laboratorio PO Alghero – ASL Sassari

Dr. Roberto IRDE **Oristano**

Medico chirurgo

Specialista in Patologia Clinica e in Allergologia e Immunologia Clinica

Direttore SC Laboratorio Analisi, ASL Oristano

Direttore Sanitario ASL Oristano

Ing. Adriano LELI **Torino**

Ingegnere Gestionale

Direttore Generale Azienda OIRM Sant'Anna di Torino

Dr. Marco MORETTI **Ancona**

Medico chirurgo

Specialista in Biochimica e Chimica Clinica – Igiene e Medicina Preventiva

Direttore SOD Medicina di Laboratorio Azienda Ospedaliero Universitaria delle Marche

Dr. Antonello PODDA **Cagliari**

Dottore in Scienze Politiche

Direttore SC Acquisti di beni e servizi non sanitari, servizi sanitari e service - Dipartimento Gestione

Accentrata Acquisti ARES

Direttore Dipartimento Acquisti ARES

Dr.ssa Elena RIMINI **Sassari**

Biologa

Specialista in Biologia

Direttore SSD laboratorio analisi territoriale ASL Sassari

Dr. Fabio SAVINI **Lanusei**

Medico Chirurgo

Specialista in Patologia Clinica

Direttore Laboratorio analisi PO Nostra Signora della Mercede di Lanusei, ASL Ogliastra